



VOLETE VENDERE L'IMBARCAZIONE USATA CHE POSSEDETE? VOLETE SOSTITUIRLA CON UN'ALTRA?

Sia che dobbiate vendere o comprare, affidarsi a professionisti esperti, con strutture e mezzi adeguati, è la scelta giusta. Trattiamo esclusivamente imbarcazioni usate a motore. **Vendite con permuta usato su usato. Garanzie e finanziamenti. Compriamo imbarcazioni usate.**

La sinergia di operatori da 35 anni sul mercato può darvi questo: _____

Leonardo Nardelli
Alberto Anteghini

TUTTE CHIACCHIERE... TUTTI UGUALI?... ANCHE NO'... QUESTI SONO NUMERI...

Queste le cifre: le strutture, la squadra, l'esperienza, i risultati.

- 4.000 mq. di area coperta adibita a SHOWROOM con mostra permanente.
- 4.000 mq. di area coperta adibita alla costruzione e manutenzione delle imbarcazioni
- 25.000 mq. di piazzale adibito a rimessaggio e a mostra dell'usato all'aperto.
- 20.000 mq. di area adibita al varo.
- 150 mq. uffici della sede di Porto Viro (RO)
- 11 posti barca situati nel porto Marina degli Estensi (FE) di varia metratura.
- 5 Posti barca disponibili in altri porti nelle vicinanze.

Il nostro core business sono le imbarcazioni usate a motore da 8 a 35 metri

- 1.500 imbarcazioni nuove e usate vendute negli anni.
- 95% la percentuale di vendita per le imbarcazioni affidateci.
- 10 collaboratori, distribuiti in tutte le regioni Italiane.
- 15 collaboratori diretti. (dipendenti)
- Due sales manager per il mercato estero; in Croazia, Francia e Malta.
- € 50.000,00 l'investimento promozionale per il solo mercato dell'usato
- 365 giorni di apertura l'anno.
- SHOWROOM visitato annualmente da 5.000 persone.

Nostro sito tra quelli più visitati sul web.

PERCHE AFFIDARCI IL VOSTRO USATO IN VENDITA? ..SEMPLICE... LO VENDEREMO...

In un mercato che cambia ad una velocità sino ad ora mai vista, bisogna saper guidare il venditore a riproporre sul mercato l'imbarcazione selezionando "canali" adeguati, in mercati di prossimità o di appartenenza o in sviluppo. L'ufficio vendite preparerà **un marketing pensato e specifico per ogni imbarcazione che gli è affidata in vendita.**

L'imbarcazione usufruirà dei nostri servizi commerciali, e sarà presente e visibile in questi canali:

- Sul sito web di Blue Star Corporation
- Nelle vetrine dei nostri punti vendita di: Marche, Veneto, Liguria, Toscana, Lazio e Campania Sicilia e Sardegna, ed esteri Francia, Croazia, Germania e Malta

- Nel motore di ricerca Mondialbroker Italia e quindi tradotta e visualizzata in varie lingue, esposta in tutta Europa, Russia e Cina.
- Nel portale Yacht Word che ha area d'influenza specifica nell'Europa settentrionale e d 'America.
- Nei portali iNautia.it e Cosas de Barcos (mercato Spagnolo)
- Nel portale Subito.it (versione professionale)
- Proposta con mail specifica ai contatti del nel nostro database.

Questo servizio è a costo zero, poiché trova rimborso nelle commissioni di vendita incassate durante le nostre attività. Non è obbligatoria l'esclusiva di mandato a vendere.

ESPORRE UN'IMBARCAZIONE USATA IN UN PRATO O IN ACQUA? ...MEGLIO IN UNO SHOWROOM...

La risposta è scontata, il ricavato no!

Potete scegliere di affidarci l'imbarcazione usata che intendete vendere nel modo classico, tradizionale, lasciandola nel vostro posto barca.

Oppure proporla insieme con altre, in uno **SHOWROOM** aperto per 365 giorni, presentate pulite, pronte e in ordine, lavate e profumate. Qui saranno vendute molto più facilmente e a prezzi maggiori.

Provare vi costerà poco di più, di quanto spendereste lasciandola in acqua nel porto, o in secca in qualche anonimo e solitario rimessaggio.

Le imbarcazioni nello **SHOWROOM** avranno questi ulteriori vantaggi che gratuitamente offriamo:

- Foto professionali e brochure personalizzata saranno consegnate a ogni visitatore

- Visibilità a rotazione nella vetrina in prima pagina di Mondialbroker
- Inserite come piccoli annunci nelle riviste di settore nella posizione destinata all'usato ed esposte con foto.
- Vi sarà dato report settimanale delle richieste ricevute e delle visite effettuate.
- Ci accolleremo, se necessita e se commercialmente sostenibile, l'eventuale **imbarcazione proposta in permuta dal probabile acquirente.**
- I nostri partner finanziari prepareranno un'**ipotesi di finanziamento personalizzata al nuovo acquirente.**
- Nostra convenzione con primarie compagnie assicurative mondiali, in molti casi, consentirà di **coprire con garanzie tecniche meccaniche**, l'imbarcazione usata compravenduta.

SE CREDETE CHE UN PROFESSIONISTA VI COSTERÀ MOLTO ...AFFIDARVI AL CASO POTREBBE COSTARVI DI PIÙ!

Una volta bastava un cartello VENDESI e tutto finiva lì; velocemente lungo il pontile in una stretta di mano e in un passaggio di soldi! Vendendo ad un conoscente o a qualcuno del porto. Ora in un mondo globalizzato si vende e si compra sul mercato Italiano, spesso su quello, Europeo o Mondiale. Per fare questo serve esperienza e competenze specifiche. La parte documentale della compravendita, diventa fondamentale e va seguita con scrupolosa attenzione per evitare sorprese. Spesso chi acquista ha una permuta o ha bisogno di un finanziamento. **Essere degli appassionati o esperti navigatori, in questo frangente a poco serve.**

Lo **SHOWROOM** è nel **Parco del Delta del Po**, vicino ad Albarella; a 500 metri dalla SS 309 Romea che intercetta il grande flusso turistico nelle direttrici nord/sud Italia nella fascia Adriatica. **Vicino agli aeroporti e alle stazioni dei treni ad alta velocità, di Verona e Venezia.** A due ore da Slovenia/Croazia

Invia mail per costi e approfondimenti personalizzati o chiama: info@bluestarcorporation.it - Ufficio commerciale 0426 322165 - 366 7797167

Vedi sul sito: www.bluestarcorporation.it